



UDENRIGSMINISTERIET
The Trade Council

DANSK ERHVERV



Erhvervshus
NORDJYLLAND



Erhvervshus
ØSTJYLLAND



Dansk Industri



Erhvervshus
KØBENHAVN



Erhvervshus
ÅRHUS



Erhvervshus
ÅRHUSLAND



Erhvervshus
SJÆLLAND



Erhvervshus
NORDJYLLAND

B2B E-EKSPORT - KOM OG MØD HELE VERDEN!

ER DIN VIRKSOMHED KLAR TIL AT REALISERE ELLER OPTIMERE SIN B2B E-EKSPORT? DÊT KAN NEMLIG BLIVE DIN VIRKSOMHEDS VEJ TIL VÆKST OG INTERNATIONAL SKALERING!

KOM TIL ROADSHOW DEN 6. APRIL I KØBENHAVN OG DEN 7. APRIL I VEJLE OG RANDERS.

The Trade Council, Erhvervshusene, Dansk Industri og Dansk Erhverv inviterer til en række gratis roadshows om e-eksport med mulighed for at møde 15 *digital sales* rådgivere fra Udenrigsministeriets danske repræsentationer verden rundt.

- Indsigt i, hvordan din virksomhed kan lykkes med en digital forretningsmodel inden for dit felt - særligt inden for B2B fra The Trade Councils *digital sales* rådgivere.
- Markedsoplæg fra Europa, Nord- og Centralamerika samt Mellemøsten og mulighed for speed dating med de globale rådgivere, som er dine repræsentanter ude i marken.
- Indsigt i globale digitale B2B trends og mulige eksportbarrierer fra Dansk Industri og Dansk Erhverv, således du er godt forberedt, inden du begiver dig ud på e-rejsen.
- Viden om, hvordan dit lokale Erhvervshus kan understøtte din virksomhed med at inkorporere det digitale element, og hvilke konkrete tilskudsprogrammer du kan søge på din digitale vækstrejse.

HVILKET UDBYTTÉ TAGER DU MED HJEM?

Inspiration og viden om, hvordan du kan identificere og opdyrke digitale salgskanaler og markedsmuligheder, få kontakt til relevante samarbejdspartnere og optimere din digitale tilstedeværelse på en række af Danmarks vigtigste eksportmarkeder.

HVILKE KONKRETE EKSEMPLER FRA MARKEDET KAN DU BL.A. HØRE NÆRMERE OM?

- Danish Design Link med mulighed for eksponering og B2B adgang til kontraktmarkedet i USA via en dedikeret "Design from Denmark"-side på platformen Steelyard.
- Muligheden for at blive B2G leverandør til FN's indkøbsorgan inden for sundhedssektoren.
- Et nyt partnerskab med platformen Tradeling med mulighed for eksponering og B2B salg via en dansk platform på den største digitale B2B markedsplads i Mellemøsten.

Læs mere om programmet nedenfor. Orientér dig på The Trade Councils [hjemmeside](#), og tilmeld dig via [link](#).

PROG RAMME

B2B E-EKSPORT - KOM OG MØD HELE VERDEN!

ER DIN VIRKSOMHED KLAR TIL AT REALISERE ELLER OPTIMERE SIN B2B E-EKSPORT? DET KAN NEMLIG BLIVE DIN VIRKSOMHEDS VEJ TIL VÆKST OG INTERNATIONAL SKALERING!

DATO: 6 APRIL 2022 / TID: 08:30-13:00 / STED: KØBENHAVN

08:30-09:00 VELKOMST OG MORGENMAD

The Trade Council

09:00-09:20 SPARRINGS- OG STØTTEMULIGHEDER SOM E-EKSPORT OPTAKT

Erhvervshusene Hovedstaden/Sjælland

09:20-09:30 GLOBALE DIGITALE B2B TRENDS OG BARRIERER FOR E-EKSPORT

Dansk Industri

09:30-09:40 GLOBALE DIGITALE B2B TRENDS OG BARRIERER FOR E-EKSPORT

Dansk Erhverv

09:40-09:50 GLOBAL INDSATS INDEN FOR B2B/B2G E-EKSPORT

The Trade Council

09:50-10:20 B2B/B2G MARKEDSMULIGHEDER OG BEST PRACTICES E-EKSPORT

Digitale salgsrådgivere i Dubai/Stockholm/New York

10:20-10:40 DANSKE VIRKSOMHEDSCASES MED B2B E-EKSPORT

Virksomhedscases fra Mena/Sverige/USA

10:40-12:00 1:1 SPEED DATING

Digitale salgsrådgivere og deltagende virksomheder

12:00-13:00 FROKOST OG NETVÆRK

Alle

B2B E-EKSPORT - KOM OG MØD HELE VERDEN!

ER DIN VIRKSOMHED KLAR TIL AT REALISERE ELLER OPTIMERE SIN B2B E-EKSPORT? DET KAN NEMLIG BLIVE DIN VIRKSOMHEDS VEJ TIL VÆKST OG INTERNATIONAL SKALERING!

DATO: 7 APRIL 2022 / TID: 08:30-12:00 / STED: VEJLE

08:30-09:00 ANKOMST OG MORGENMAD

Erhvervshusene Fyn/Syddjylland

09:00-09:05 VELKOMST TIL AI INNOVATION HOUSE

Erhvervschef Morten Damgaard Nielsen, Vejle Erhverv

09:05-09:25 SPARRINGS- OG STØTTEMULIGHEDER SOM E-EKSPORT OPTAKT

Erhvervshusene Fyn/Syddjylland

09:25-09:35 GLOBALE DIGITALE B2B TRENDS OG BARRIERER FOR E-EKSPORT

Dansk Industri

09:35-09:45 GLOBALE DIGITALE B2B TRENDS OG BARRIERER FOR E-EKSPORT

Dansk Erhverv

09:45-09:55 GLOBAL INDSATS INDEN FOR B2B/B2G E-EKSPORT

The Trade Council

09:55-10:25 B2B/B2G MARKEDSMULIGHEDER OG BEST PRACTICES E-EKSPORT

Digitale salgsrådgivere fra Berlin/Warszawa/London

10:25-10:45 DANSKE VIRKSOMHEDSCASES MED B2B E-EKSPORT

Virksomhedscases fra Tyskland/Polen/England

10:45-12:00 1:1 SPEED DATING

Digitale salgsrådgivere og deltagende virksomheder

B2B E-EKSPORT - KOM OG MØD HELE VERDEN!

ER DIN VIRKSOMHED KLAR TIL AT REALISERE ELLER OPTIMERE SIN B2B E-EKSPORT? DET KAN NEMLIG BLIVE DIN VIRKSOMHEDS VEJ TIL VÆKST OG INTERNATIONAL SKALERING!

DATO: 7 APRIL 2022 / TID 13:30-17:00 / STED: RANDERS

13:30-14:00 VELKOMST OG KAFFE/KAGE

Erhvervshusene Nord-/Midtjylland

14:00-14:20 SPARRINGS- OG STØTTEMULIGHEDER SOM E-EKSPORT OPTAKT

Erhvervshusene Nord-/Midtjylland

14:20-14:30 GLOBALE DIGITALE B2B TRENDS OG BARRIERER FOR E-EKSPORT

Dansk Industri

14:30-14:40 GLOBALE DIGITALE B2B TRENDS OG BARRIERER FOR E-EKSPORT

Dansk Erhverv

14:40-14:50 GLOBAL INDSATS INDEN FOR B2B/B2G E-EKSPORT

The Trade Council

14:50-15:20 B2B/B2G MARKEDSMULIGHEDER OG BEST PRACTICES E-EKSPORT

Digitale salgsrådgivere fra Oslo/Bruxelles/Mexico City

15:20-15:40 DANSKE VIRKSOMHEDSCASES MED B2B E-EKSPORT

Virksomhedscases fra Norge/Belgien/Mexico

15:40-17:00 1:1 SPEED DATING

Digitale salgsrådgivere og deltagende virksomheder