



Sagsnummer
2017 - 20605

Kontor
Kunderelationer og
eksportfremme

01. april 2018

Retningslinjer for VITUS

VITUS er et program for små og mellemstore virksomheder (SMV).

Målsætningen er at fremme danske små og mellemstore virksomheders internationaliseringsproces, så virksomhederne opnår størst muligt kommercielt udbytte på eksportmarkederne. Der kan læses mere om indholdet i programmet i Produktbladet, der findes på vitus.um.dk.

1. Formål

Vitus-programmet henvender sig til eksporterfarne SMV'er. Baseret på et tæt og længerevarende samarbejde med en udvalgt eksportrådgiver skal virksomheden gennemføre et forløb over 12 måneder med det konkrete mål at opnå en eksportordre på det valgte marked eller markeder. Vitus-programmet indeholder 265 timer, der bruges på rådgivningstimer samt en række obligatoriske kompetenceopbygningslementer.

2. Målsætninger

For Vitus gælder det overordnede mål, at 80 pct. af deltagerne opnår konkrete ordrer samt får opbygget et solidt fodfæste på deres valgte marked/markeder inden for programforløbet på blot 12 mdr. Desuden skal mindst 80 pct. af de virksomheder, som har deltaget i Vitus, angive, at de er tilfredse og at programmet har haft afgørende betydning og tilført deltagerne stor værdi.

3. Målgruppe

Vitus er rettet mod små og mellemstore danske virksomheder, som ønsker at igangsætte nye eller videreudvikle deres eksportaktiviteter.

For at kunne ansøge om Vitus skal en virksomhed opfylde de gældende kriterier for en status som SMV samt de gældende regler for statsstøtte.

Vitus er således tilgængeligt for virksomheder, der opfylder følgende formelle kriterier:

- a) Virksomheden er registreret i CVR.
- b) Virksomheden har mindre end 250 ansatte. Hvis virksomheden ejes 49% eller mere af et moderselskab, eller hvis virksomheden ejer 49% eller mere af eventuelle datterselskaber, er det hele virksomhedsstrukturen, der afgør antallet af ansatte.
- c) Virksomheden har en omsætning på maksimum DKK 375 mio. i seneste regnskabsår. Hvis virksomheden ejes 49% eller mere af et moderselskab, eller hvis virksomheden ejer 49% eller mere af eventuelle datterselskaber, er det hele virksomhedsstrukturen, der afgør den totale omsætning.
- d) Virksomheden har ikke i forvejen gennemført et Vitusforløb

Endelig skal virksomheden opfylde de betingelser, som EU's *de minimis-regler* fastsætter, jf. pkt. 7 nedenfor.

En virksomhed er en juridisk defineret organisation/selvstændig juridisk enhed, som har et fuldstændigt/særskilt regnskab, som er underlagt en ledelse, der er en juridisk person eller en fysisk person, og som er oprettet med henblik på at udøve en eller flere aktiviteter med produktion af varer eller tjenesteydelser.

4. Indholdet i Vitus

Kernen i Vitus-programmet er solid forberedelse og benhård eksekvering af en skræddersyet eksportstrategi helt frem til konkrete ordrer på de 12 måneder, som programmet varer. Vitus-programmet giver virksomheden mulighed for at få løst opgaver på det udvalgte marked inden for en ramme af 265 rådgivningstimer.

Vitus-programmet skal tilføre deltagerne læring, praktisk erfaring og metoder til, hvordan man hurtigt og effektivt trænger ind på et nyt marked. Virksomhederne vil, sammen med deres tilknyttede eksportrådgivere, deltage i workshops med højt kvalificerede instruktører, som introducerer metoder og praktiske værktøjer. Derudover udvikler virksomhederne, i samarbejde med The Trade Council's rådgivere, bl.a. en go-to-market plan, som de senere præsenterer for et ekspertpanel af erfarne virksomhedsledere. Panelets formål er at bidrage med konstruktiv feedback. Virksomhederne og eksportrådgiverne realiserer efterfølgende planen sammen på de valgte markeder.

5. Ansøgning

Virksomheden ansøger om deltagelse i Vitus-programmet ved at udfylde ansøgningsskemaet, der findes på vitus.um.dk. Ansøgningsformularen skal udfyldes med oplysninger om virksomheden/koncernen, herunder ejerskab, omsætning og tidligere tilskud mv. Skemaet underskrives på tro og love og mailes derefter til vitus@um.dk forud for ansøgningsfristen.

Efter indsendelse af ansøgning bliver ansøgerne indkaldt til deltagelse ved et ekspertpanel, der vurderer de enkelte virksomheders eksportparathed og udvælger et antal virksomheder til deltagelse ved det ansøgte VITUS-forløb. En rettidigt indsendt ansøgning, samt opfyldelse af diverse krav kan derfor ikke betragtes som værende en garanti for optagelse i VITUS-programmet. Først med modtagelse af et tilsagnsbrev efter ekspertpanelet er man garanteret deltagelse.

6. Tilskud

I Vitus-programmet ydes der et tilskud på 50 pct. af den normale timepris for statslig eksportfremmerådgivning.

Tilskuddet modregnes i fakturabeløbet. Der ydes kun tilskud til det antal timer, som fremgår af det underskrevne tilbud. Evt. ekstra timer afregnes til gældende timepris. The Trade Council kan kræve, at fakturaer forudbetales af tilskudsmodtager før igangsættelse af opgaven.

Virksomhedens egenbetaling på 50 pct. må ikke finansieres af tredjepart.

Forsinket betaling kan pålægges et gebyr, og der kan beregnes renter efter de almindeligt gældende regler. Efter 2. rykker overgives sagen til inddrivelse hos SKAT.

I tilfælde af misligholdelse af tilskudsaftalen kan The Trade Council ophæve aftalen og forlange allerede udbetalt tilskud helt eller delvist tilbagebetalt. Det samme gælder i følgende tilfælde:

- Forudsætningerne i ansøgningen og tilskudsaftalen ikke opfyldes.
- Der er tale om afvigelse fra de informationer, der ligger til grund for tilskudsaftalen.
- Virksomheden ikke deltager i alle aktiviteter under VITUS-forløbet og således bidrage til en forringelse af kvaliteten i programmet for de resterende deltagere. En tidslinje med oversigt over obligatoriske aktiviteter og fastlagte datoer findes på vitus.um.dk.

7. Statsstøtte

Vitusprogrammet er underlagt EU-regler om statsstøtte, der reguleres af Kommissionens de minimis-forordninger, særligt (EU) nr. 1407/2013.

Under *de minimis*-forordningen må en virksomheds samlede støtte højest udgøre EUR 200.000 svarende til ca. DKK 1.500.000, beregnet løbende over tre regnskabsår. Vitusprogrammets fulde økonomiske værdi medregnes i forhold til *de minimis*-loftet, dvs. tilskudssatsen af den aftalte opgaves timer gange den til enhver tid gældende timesats.

Hvis virksomheden allerede har modtaget støtte under andre af The Trade Council's tilskudsprogrammer eller har modtaget støtte under andre nationale *de minimis*-ordninger skal denne støtte medregnes i forhold til loftet på EUR 200.000.

De minimis-forordningen har særregler i forhold til en række sektorer:

Særligt for transportsektoren gælder: Der kan gives støtte til vej-, sø-, luft- og jernbanetransport (dog med undtagelse af indkøb af køretøjer, der ikke kan modtage støtte). Beløbsrammerne er EUR 100.000 for vejtransport og EUR 200.000 for resten af transportsektorerne. Beløbene beregnes inden for en periode af tre år.

Særligt for landbrug og fødevarer gælder: For virksomheder inden for primærproduktion af landbrugsprodukter kan der gives støtte, dog ikke mere end EUR 3.000 inden for en periode af tre år. Virksomheder inden for afsætning og forarbejdning omfattes af *de minimis*-reglen og der kan gives støtte til disse virksomheder på op til EUR 200.000 i en periode inden for tre år.

Særligt for fiskeri og akvakultur gælder: Virksomheder kan modtage støtte på op til EUR 30.000 inden for en periode på tre år.

Desuden kan der ikke ydes tilskud til kulindustriktoren. Der kan heller ikke gives tilskud til projekter, der omfatter støtte, som er knyttet direkte til de eksporterede mængder eller til driftsudgifter.

Virksomheden underskriver i ansøgningsskemaet en erklæring på tro og love om, at den opfylder de beløbs- og tilskudsmæssige betingelser.

Yderligere information om *de minimis*-reglen kan søges på Erhvervs- og Vækstministeriets hjemmeside.